SETTORE Turismo, Cultura e Formazione – OFFERTE – 27/10/26

Business Offer

1) **Business offer n° BOHR20261026015 – Associazione cinematografica croata cerca festival e organizzazioni culturali per scambi, formazione e progetti congiunti**

Organizzazione non profit croata attiva dal 2022 nella produzione di cinema indipendente e di genere, nella formazione cinematografica e nell'organizzazione di festival. Ha prodotto e distribuito lungometraggi, documentari e cortometraggi proiettati in festival nazionali e internazionali, organizza da tre anni una scuola di cinema d'azione (regia, sceneggiatura, recitazione, sound design, scenografia, produzione) e un festival del cinema di genere. Cerca festival indipendenti e di genere, centri culturali, associazioni cinematografiche e realtà della formazione audiovisiva per una collaborazione continuativa: scambio e ospitalità di programmi, workshop congiunti, masterclass, scambio di docenti e professionisti, partecipazione a giurie ed eventi e sviluppo di nuovi progetti culturali ed educativi internazionali. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 26/10/2026. Scadenza EoI: 26/10/2027.

2) **Business offer n° BOME20261023039 – Impresa montenegrina con piattaforma digitale multilingue di eventi cerca partner per progetti europei su turismo e cultura**

Impresa montenegrina fondata nel 2022, attiva in design, social media e sviluppo web, che ha creato e gestisce una piattaforma digitale multilingue di eventi (montenegrino, inglese, russo) che copre tutti i 25 comuni del Paese. Il sistema raccoglie automaticamente eventi culturali, sportivi e turistici da più fonti, li pubblica e li diffonde ogni giorno sui social, generando dati utili alla gestione delle destinazioni. Cerca un ruolo di partner (non capofila né subfornitore) in progetti europei guidati da organizzazioni esperte: enti turistici e DMO, istituzioni culturali, agenzie di sviluppo regionale, fornitori di servizi pubblici digitali, enti di formazione e programmi giovanili. Priorità ai paesi UE mediterranei, Italia inclusa, e ai Balcani occidentali. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 23/10/2026. Scadenza EoI: 23/10/2027.

3) **Business offer n° BOLV20261019006 – Azienda lettone di formazione con simulazione d'impresa cerca partner europei per licenza ed erogazione**

Azienda lettone che sviluppa formazione esperienziale basata su una simulazione d'impresa in forma di gioco da tavolo: i partecipanti gestiscono aziende in sei settori, prendendo decisioni su flussi di cassa, prestiti, partnership ed espansione, seguite da un debriefing guidato. I percorsi sono rivolti a singoli, team aziendali e manager, scuole ed enti pubblici (educazione finanziaria), in presenza o ibridi. Oltre 250 sessioni in più di cinque anni, più di 1.250 partecipanti e il 92% che raccomanda il corso, con esperienze in università lettoni e britanniche. Cerca enti di formazione, business school, università, incubatori, acceleratori e coach che, dopo un percorso di certificazione come facilitatori, propongano la metodologia nel proprio mercato con ripartizione dei ricavi ed eventuale esclusiva territoriale. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 19/10/2026. Scadenza EoI: 19/10/2027.

4) Business offer n° BOIT20261013024 – Istituto tecnico superiore italiano per scienze della vita e sanità digitale cerca imprese partner per formazione e innovazione

Istituto tecnico superiore (ITS Academy) italiano, di livello EQF 5 e 6, forma tecnici altamente qualificati per le scienze della vita: biotecnologie, tecnologie medicali, sanità digitale, ICT e gestione dei dati, manifattura avanzata ed economia circolare. Il modello didattico è fortemente orientato al lavoro, con una quota rilevante di docenza affidata a professionisti dell'industria e attenzione a trasformazione digitale, Industria 4.0, automazione, analisi dei dati, IA e tecnologie biomediche. Cerca imprese, strutture sanitarie, centri di ricerca e operatori dell'innovazione nei settori life sciences, medtech e ICT per tirocini, reclutamento di diplomati, co-progettazione di percorsi formativi, seminari, progetti pilota con tecnologie innovative, trasferimento tecnologico, progetti europei e mobilità, anche mettendo a disposizione casi reali, attrezzature e software. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 13/10/2026. Scadenza EoI: 13/10/2027.

5) Business offer n° BORS20261012034 – Centro serbo per industrie creative e innovazione cerca partner internazionali per progetti culturali, tecnologici e formativi

Centro multidisciplinare serbo per le industrie creative e l'innovazione, ospitato in un ex sito industriale riqualificato, che riunisce professionisti e organizzazioni dei settori creativo, culturale, scientifico, tecnologico e imprenditoriale. Organizza mostre, residenze artistiche, iniziative di design, cinema, musica e spettacolo, conferenze, workshop, formazione, mentoring ed eventi di networking, e mette a disposizione spazi per eventi professionali. Cerca hub dell'innovazione, cluster creativi, istituzioni culturali, università, centri di ricerca, imprese tecnologiche, PMI e organizzazioni di supporto alle imprese per organizzare insieme eventi internazionali, sviluppare programmi culturali, formativi e di innovazione, scambiare buone pratiche, collaborare su trasformazione digitale e tecnologie creative, partecipare a bandi europei e facilitare contatti d'affari tra imprese serbe e internazionali. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 13/10/2026. Scadenza EoI: 13/10/2027.

6) Business offer n° BOIT20261008005 – PMI italiana offre audioguida conversazionale con intelligenza artificiale per musei, città e siti culturali

PMI italiana specializzata in intelligenza artificiale, sistemi di agenti IA e software su misura offre un'audioguida interattiva basata sull'IA per musei, comuni, istituzioni e siti culturali, territori e itinerari turistici. Il visitatore vi accede dal proprio smartphone tramite QR code, senza scaricare app né usare dispositivi dedicati, e può fare domande su ciò che sta osservando ricevendo risposte contestualizzate. La piattaforma è multilingue, adatta i contenuti a pubblici diversi (famiglie, studenti, esperti) e si basa su fonti documentali del partner validate da esperti tramite tecnologia RAG. Fornisce inoltre analisi sull'uso dei contenuti e sui percorsi dei visitatori. Cerca organizzazioni turistiche, istituzioni culturali, DMO, comuni, fornitori tecnologici e società di servizi locali per promuovere e diffondere la soluzione in nuovi territori. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 12/10/2026. Scadenza EoI: 12/10/2027.

7) **Business offer n° BOIT20261009006 – Tour operator italiano incoming e outgoing offre esperienze premium in Italia e cerca agenzie di viaggio estere**

Tour operator italiano con oltre vent'anni di esperienza nel turismo, attivo sia nell'incoming sia nell'outgoing. Per l'incoming propone pacchetti su misura, da una notte a una settimana, nelle principali destinazioni italiane: città d'arte, località costiere, territori del vino e campagna, oltre a esperienze esclusive nella propria regione come tour di guida su auto sportive, corsi di cucina, percorsi enogastronomici, eventi, cene di gala, MICE e viaggi incentive in ville, castelli e palazzi storici. Per l'outgoing vanta competenze riconosciute soprattutto su Stati Uniti e Canada. Offre inoltre soggiorni mare e benessere, tour guidati, crociere, viaggi di nozze, studio all'estero, prenotazioni alberghiere, biglietteria e noleggio auto. Cerca agenzie di viaggio, tour operator, DMC e consorzi turistici esteri interessati a promuovere i suoi servizi. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 09/10/2026. Scadenza EoI: 09/10/2027.

8) **Business offer n° BOAL20261006005 – Azienda albanese di tecnologia alberghiera offre software gestionale, PMS e channel manager e cerca distributori e hotel**

Giovane azienda albanese (fondata nel 2026, 4 addetti) specializzata in sviluppo software, IT outsourcing e consulenza per il settore alberghiero. Offre un sistema gestionale integrato per hotel che riunisce PMS (camere, prenotazioni, ospiti, personale, revenue management e reportistica) e channel manager per gestire disponibilità e distribuzione sui canali di prenotazione online, riducendo il lavoro manuale. Il servizio è attivo 24/7, su cloud o on-premise, ed è personalizzabile. Cerca hotel, catene e gruppi alberghieri, resort, società turistiche e di gestione immobiliare, fornitori di tecnologia per l'ospitalità, distributori, aziende IT e investitori strategici per accordi commerciali e di distribuzione, partnership tecnologiche, progetti di implementazione e soluzioni white-label o di integrazione. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 06/10/2026. Scadenza EoI: 06/10/2027.

9) **Business offer n° BOAL20261006010 – Tour operator e DMC albanese offre viaggi su misura in Europa e Mediterraneo e cerca partner**

Tour operator e DMC albanese fondato nel 2026, specializzato in viaggi organizzati, privati e su misura in Europa e nel Mediterraneo. Offre alloggi, pacchetti, tour, voli, noleggio auto, transfer, guide, attività ed esperienze, servizi gastronomici, wellness e spa, organizzazione di eventi e congressi, per turismo culturale, naturalistico, d'avventura, balneare, montano, enogastronomico e MICE. Opera tutto l'anno con una rete di partner locali, un sistema di prenotazione online e un channel manager. Cerca tour operator, agenzie di viaggio, DMC, hotel e resort, piattaforme e OTA, aziende di trasporto turistico, fornitori di attività ed esperienze, oltre a investitori, partner tecnologici ed enti pubblici, per pacchetti congiunti, distribuzione turistica, promozione incrociata e accordi commerciali di lungo periodo. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 06/10/2026. Scadenza EoI: 06/10/2027.

10) **Business offer n° BOPT20261002017 – Operatore turistico portoghese di tour guidati a Lisbona, Sintra e Porto cerca agenzie di viaggio e tour operator**

Azienda turistica portoghese che organizza esperienze guidate a Lisbona, Sintra e Porto: tour a piedi, in tuk-tuk e in van. Propone esperienze autentiche e personalizzate per visitatori internazionali, alla scoperta di cultura, storia, patrimonio, gastronomia e stile di vita locale. I suoi punti di forza sono la forte attenzione al cliente, il contatto personale, la flessibilità e l'impegno per un'elevata soddisfazione. Cerca agenzie di viaggio, tour operator, DMC, agenzie di viaggio online e altri intermediari turistici con una clientela consolidata, interessati a promuovere e vendere i suoi tour nell'ambito di relazioni commerciali di lungo periodo, basate su comunicazione regolare e sviluppo congiunto di opportunità. Nota: il profilo cerca partner in Germania e Stati Uniti. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 06/10/2026. Scadenza EoI: 06/10/2027.

11) **Business offer n° BOAL20261005022 – Tour operator e DMC albanese offre tour e servizi turistici e cerca partner per pacchetti congiunti**

Tour operator e Destination Management Company albanese attivo dal 2007, con circa 25.000 clienti l'anno (di cui circa 19.000 stranieri) e capacità fino a 100 gruppi al mese. Offre tour organizzati e su misura, pacchetti vacanza, escursioni guidate, transfer, alloggi, prenotazioni, esperienze gastronomiche e wellness, servizi MICE ed eventi in Albania e nei Balcani, per turismo culturale, naturalistico, rurale, d'avventura, balneare, montano e d'affari. Cerca tour operator, agenzie di viaggio, DMC, hotel e resort, piattaforme e OTA, aziende di trasporto turistico e fornitori di esperienze per promuovere l'Albania e i Balcani, aumentare i flussi turistici e sviluppare pacchetti congiunti e cross-selling in una collaborazione commerciale di lungo periodo. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 05/10/2026. Scadenza EoI: 05/10/2027.

12) **Business offer n° BOAL20261005028 – Azienda albanese di trasporto turistico offre transfer, bus per gruppi ed escursioni e cerca partner del turismo**

Società albanese di trasporto passeggeri e turistico, fondata nel 2024, con una flotta di 24 veicoli (bus turistici, minibus, van e auto VIP, anche elettrici) per circa 550 posti complessivi e circa 7.000 passeggeri l'anno. Offre trasporto turistico, transfer da aeroporti e hotel, escursioni e tour, trasporto aziendale, per eventi, delegazioni e crocieristi e servizi con autista in Albania, nei Balcani e in Europa. I mezzi sono dotati di Wi-Fi, climatizzazione e accessibilità; la gestione è digitale, con GPS, prenotazione online e CRM. Cerca tour operator, agenzie di viaggio, DMC, hotel, compagnie di trasporto, aeroporti, compagnie aeree ed enti locali per contratti di trasporto di lungo periodo, servizi charter e pacchetti turistici congiunti. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 05/10/2026. Scadenza EoI: 05/10/2027.

13) Business offer n° BOCO20261002034 – Università colombiana offre collaborazione in ricerca, trasferimento tecnologico e partnership con imprese e centri europei

Istituzione privata di istruzione superiore e ricerca dell'area metropolitana di Bogotá, accreditata a livello nazionale, con centri di ricerca, laboratori e unità di innovazione. Le aree comprendono ingegneria e tecnologie sostenibili (logistica, manifattura intelligente, rinnovabili, scienza dei materiali, ingegneria ambientale), scienze della salute e innovazione biomedica con ospedale universitario, agroalimentare e bioeconomia (scienze alimentari, processi agricoli sostenibili, bioprocessi), management e scienze sociali. Dispone di un ufficio di trasferimento tecnologico per proprietà intellettuale e spin-off. Cerca università europee per progetti di ricerca congiunti, mobilità accademica e co-pubblicazioni, centri di ricerca per partecipare a bandi e consorzi internazionali, e imprese che necessitino di supporto R&S, consulenza tecnica, prove di laboratorio o validazione pilota di tecnologie in Sud America. Tipo di accordo: accordo di investimento. Pubblicato il: 02/10/2026. Scadenza EoI: 02/10/2027.

14) Business offer n° BOGB20261001024 – Azienda britannica offre piattaforme SaaS di simulazione d'impresa per la formazione e cerca distributori e partner tecnologici

Un'azienda britannica ha sviluppato piattaforme cloud di ideazione e simulazione d'impresa per l'insegnamento dell'imprenditorialità, della strategia e dell'educazione finanziaria in scuole, università e formazione aziendale. Gli utenti gestiscono un'impresa virtuale per più trimestri, decidendo su marketing, operations, finanza e vendite, e vedono in tempo reale gli effetti delle scelte su conto economico, stato patrimoniale e flussi di cassa. Il docente dispone di un cruscotto per monitorare i risultati, introdurre shock di mercato e analizzare le decisioni degli studenti. Sono disponibili anche strumenti di ideazione, modellazione e test di idee di business. Cerca distributori e partner tecnologici che localizzino, promuovano e integrino le soluzioni nella propria offerta formativa o di coaching, curino onboarding e primo supporto e collaborino a progetti pilota e valutazione dell'impatto. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 01/10/2026. Scadenza EoI: 01/10/2027.

15) Business offer n° BOFR20260928036 – Azienda edtech francese offre piattaforma di apprendimento personalizzato e servizi pedagogici e cerca distributori e partner

Un'azienda francese di tecnologie educative, attiva dal 2016, sviluppa una piattaforma digitale multilingue e servizi pedagogici per consolidare le competenze di base, soprattutto in matematica e lettura e scrittura. Fondata su istruzione esplicita e scienze cognitive, è già utilizzata in una quota significativa delle scuole secondarie pubbliche francesi e si adatta a primaria, secondaria, formazione professionale, adulti e aggiornamento docenti. Offre percorsi strutturati, valutazione formativa, recupero personalizzato, mappatura dei prerequisiti e cruscotti per i docenti, oltre a progettazione di programmi digitali, allineamento curricolare, formazione degli insegnanti, monitoraggio e valutazione. Cerca distributori e integratori nel settore educativo, società di consulenza e attuatori di progetti di cooperazione internazionale, editori scolastici e fornitori di contenuti per integrare i propri materiali in percorsi personalizzati. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 28/09/2026. Scadenza EoI: 28/09/2027.

16) Business offer n° BOUA20260928013 – Società IT ucraina offre software, IA e sistemi di prenotazione per turismo e ospitalità e cerca clienti

Società ucraina di consulenza tecnologica e sviluppo software, fondata nel 2007 e con oltre 400 dipendenti, specializzata nel settore viaggi e ospitalità. Sviluppa motori di prenotazione per hotel, OTA, compagnie aeree e autonoleggi, integrazioni con GDS, NDC, fornitori e sistemi di pagamento, sistemi di gestione alberghiera (PMS) con revenue e channel management, soluzioni per compagnie aeree e piattaforme SaaS per il turismo. Offre inoltre servizi di dati e IA (analisi, machine learning, assistenti di viaggio, ricerca in linguaggio naturale, previsione della domanda) e consulenza per la trasformazione digitale. Cerca hotel e gruppi alberghieri, agenzie di viaggio online, tour operator, operatori di trasporto, startup e aziende tecnologiche che necessitano di sviluppo software o di team tecnici dedicati. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 28/09/2026. Scadenza EoI: 28/09/2027.

17) Business offer n° BOUA20260928015 – Fornitore ucraino di servizi tecnici per eventi offre streaming, regia multicamera e studi virtuali e cerca agenzie partner

Azienda ucraina specializzata nella produzione tecnica di conferenze, eventi dal vivo e online, con oltre 150 eventi all'anno tra eventi aziendali, convegni, presentazioni, competizioni sportive ed esport. Offre trasmissione in diretta con server e infrastruttura propri, regia multicamera in stile televisivo, studi virtuali personalizzati, schermi LED configurabili, trasmissioni private su piattaforma chiusa personalizzabile con accesso tramite password, oltre al noleggio di attrezzature audio e video professionali con personale tecnico. Cerca agenzie di eventi e organizzatori congressuali, società di produzione audiovisiva, aziende che organizzano eventi, organizzatori di fiere ed eventi sportivi o ibridi, per singoli eventi o collaborazioni di lungo periodo. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 28/09/2026. Scadenza EoI: 28/09/2027.

18) Business offer n° BOUA20260928019 – Istituto educativo ucraino offre programmi formativi per bambini e docenti e cerca partner per cooperazione internazionale

Istituto educativo ucraino che offre un ambiente formativo completo: scuola dell'infanzia ispirata all'approccio Reggio Emilia, liceo con corsi propri e apprendimento basato su progetti e problemi, scuola di musica, campi estivi, attività extracurricolari (danza, ginnastica, karate), supporto psicologico e logopedia. Dispone inoltre di un polo formativo per adulti con corsi per insegnanti, marketer e manager, formazione manageriale e soft skills con certificazioni. Opera in presenza e online, anche per studenti di altri paesi. Cerca scuole, università, enti di formazione, aziende EdTech e ONG per programmi educativi congiunti, scambio di metodologie, workshop, iniziative per giovani e formazione dei docenti, anche partendo da attività pilota. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 28/09/2026. Scadenza EoI: 28/09/2027.

19) **Business offer n° BOUA20260928039 – Ente di formazione IT ucraino offre corsi di competenze digitali e formazione aziendale e cerca partner internazionali**

Ente ucraino di formazione IT propone programmi pratici per chi entra nel settore tecnologico, specialisti e team aziendali, con oltre 16.000 diplomati da più di 30 paesi. L'offerta comprende corsi tecnici (front-end, back-end Python, testing, sviluppo embedded), non tecnici (business analysis, project management, marketing digitale, HR), UI/UX e product design, corsi introduttivi e workshop aziendali su Agile, Scrum, Kanban, IA per la produttività e per sviluppatori e green coding. Un percorso specifico riguarda le tecnologie per la difesa e il duale. Lezioni online su piattaforma dedicata con esperti e certificati finali. Cerca aziende interessate a formare i dipendenti, scuole, università, enti di formazione, ONG e aziende tecnologiche per programmi congiunti. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 28/09/2026. Scadenza EoI: 28/09/2027.

20) **Business offer n° BOCO20260925039 – Operatore colombiano di turismo nautico offre charter ed esperienze in barca e cerca tour operator, cantieri e investitori**

Operatore colombiano di turismo nautico e noleggio imbarcazioni con sede a Cartagena. Offre noleggio privato di motoscafi, catamarani e yacht per gite giornaliere, crociere nella baia e tour delle isole caraibiche, esperienze ed eventi aziendali in mare con servizi a bordo, gestione e manutenzione della flotta con equipaggi formati e itinerari eco-turistici a basso impatto e senza plastica. Cerca agenzie di viaggio, tour operator, DMC, concierge di lusso e fornitori di escursioni per crocieristi europei che vogliano un partner locale affidabile; cantieri di imbarcazioni elettriche o ibride, fornitori di motorizzazioni e kit di conversione, attrezzature solari e software di gestione flotte; investitori e partner in franchising per ampliare la flotta e replicare il modello in altre località latinoamericane. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

21) **Business offer n° BOPT20260925036 – Agenzia portoghese di management, produzione ed etichetta discografica di musica classica e jazz cerca partner internazionali**

Organizzazione portoghese del settore musicale e culturale, focalizzata su musica classica e jazz, che opera su tre aree: management artistico e produzione (booking, gestione di carriera, sviluppo e produzione di progetti), edizione discografica e di spartiti, e una piattaforma pro bono per giovani musicisti emergenti con mentoring, residenze e occasioni di esibizione. Ha collaborato con importanti istituzioni culturali portoghesi, ha realizzato un progetto cofinanziato dal programma Europa Creativa e riceve sostegno pubblico per le arti. Cerca artisti, festival, promoter, sale da concerto, istituzioni culturali, distributori discografici, editori musicali, università e accademie per collaborazioni commerciali o su progetto: rappresentanza artistica, tournée, coproduzioni, residenze, registrazioni, pubblicazioni e circolazione internazionale di progetti musicali. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

Technology Offer

22) Technology offer n° TOPT20261002024 – Azienda portoghese offre piattaforma white-label per biglietteria digitale, pagamenti cashless e controllo accessi agli eventi

Azienda tecnologica portoghese offre una piattaforma integrata per la gestione di eventi che riunisce biglietteria digitale e registrazioni online, pagamenti cashless ibridi tramite RFID, NFC e QR code (con o senza braccialetto), controllo accessi e validazione in tempo reale, attrezzature e materiali di consumo per l'operatività in loco, reportistica e analisi dei dati post-evento. Copre l'intero ciclo dell'evento ed è conforme al GDPR e ai principi PCI-DSS. Disponibile in modalità white-label, può essere commercializzata con marchio, lingua e identità del partner; esiste anche un'estensione per la gestione di club, associazioni, comuni e istituti scolastici. Cerca organizzatori di eventi, festival e fiere, operatori di biglietteria, integratori tecnologici e fornitori di servizi per eventi che la promuovano e la implementino nel proprio mercato. Nota: l'Italia è tra i paesi indicati. Tipo di accordo: accordo commerciale con assistenza tecnica. Pubblicato il: 26/10/2026. Scadenza EoI: 26/10/2027.

23) Technology offer n° TORS20261021030 – Facoltà universitaria serba offre know-how in educazione imprenditoriale e incubazione di startup per cooperazione di ricerca

Facoltà universitaria serba specializzata in gestione di progetti e dell'innovazione offre know-how sviluppato internamente in educazione all'imprenditorialità, incubazione e mentoring di startup. Gestisce un incubatore d'impresa con un programma strutturato di valutazione delle idee, sviluppo del modello di business, validazione di mercato e preparazione all'incontro con investitori, e ha esperienza nel preparare team per competizioni nazionali sull'innovazione. Cerca università, enti di ricerca, incubatori, centri di innovazione e organizzazioni di supporto all'imprenditorialità per ricerche comparative, adattamento e sperimentazione delle proprie metodologie in altri contesti, trasferimento di conoscenze e preparazione congiunta di proposte Horizon Europe e di altri programmi internazionali. Tipo di accordo: accordo di cooperazione in R&S. Pubblicato il: 21/10/2026. Scadenza EoI: 21/10/2027.

24) Technology offer n° TOES20261020018 – Ente non profit spagnolo offre metodologia comunitaria e app per il benessere e cerca partner Horizon

Associazione spagnola senza scopo di lucro dedicata alla ricerca applicata su benessere, fioritura umana e salute relazionale. Contro solitudine indesiderata, legami di quartiere deboli e distanza tra generazioni, offre tre elementi integrati: una metodologia comunitaria basata su piccoli circoli di interesse, feste e attività culturali animate da vicini volontari; un'app mobile e web, in fase finale di sviluppo, che collega i residenti per interessi; un barometro del benessere integrato che misura prima e dopo ogni attività solitudine, appartenenza, sostegno reciproco e legami intergenerazionali. Dispone di un quartiere residenziale come primo sito di test. Cerca università e centri di ricerca come coordinatori, comuni, musei, biblioteche, industrie culturali e creative, enti sanitari, gruppi di ricerca su invecchiamento e sviluppatori di edilizia abitativa per progetti di Horizon Europe Cluster 2 e del Nuovo Bauhaus europeo. Tipo di accordo: accordo di cooperazione in R&S. Pubblicato il: 20/10/2026. Scadenza EoI: 20/10/2027.

25) Technology offer n° TOHR20261020013 – Centro di ricerca croato offre digitalizzazione 3D e repliche di beni culturali a musei e ricercatori

Centro croato di ricerca, sviluppo, trasferimento tecnologico e formazione, certificato ISO 9001, offre un servizio già disponibile sul mercato per trasformare oggetti del patrimonio culturale in modelli digitali accurati: scansione 3D senza contatto, metrologia 3D di derivazione industriale per verificarne la precisione dimensionale, modellazione digitale e, se consentito, repliche stampate in 3D. I risultati servono per documentazione e conservazione, collezioni online interattive, mostre virtuali, didattica e percorsi tattili accessibili, riducendo la manipolazione degli originali. Il centro ha già digitalizzato oggetti di un museo regionale croato. Cerca musei, archivi, istituzioni archeologiche e di conservazione come committenti, oltre a università, centri di ricerca e aziende di realtà virtuale/aumentata e piattaforme web per progetti di ricerca, anche finanziati dall'UE. Tipo di accordo: accordo commerciale con assistenza tecnica / accordo di cooperazione in R&S. Pubblicato il: 20/10/2026. Scadenza EoI: 20/10/2027.

26) Technology offer n° TORO20261020005 – ONG rumena per la mobilità urbana sostenibile e l'educazione ciclistica cerca partner per progetti europei

Organizzazione non governativa della Romania centrale promuove la mobilità urbana attiva e sostenibile, in particolare l'uso della bicicletta come mezzo di trasporto. Realizza programmi educativi nelle scuole, corsi pratici di ciclismo, campagne di sensibilizzazione, eventi pubblici e progetti pilota come percorsi sicuri casa-scuola e "strade scolastiche", collaborando con scuole, enti locali e comunità e contribuendo alle strategie locali di mobilità. Cerca università, enti di ricerca, ONG, scuole, comuni, organizzazioni di pianificazione urbana e autorità pubbliche per costruire consorzi Erasmus+ e di altri programmi europei su trasporto sostenibile, mobilità urbana, salute pubblica e benessere urbano, con attività pilota, scambio di buone pratiche e sviluppo di materiali formativi. Tipo di accordo: accordo di cooperazione in R&S. Pubblicato il: 20/10/2026. Scadenza EoI: 20/10/2027.

27) Technology offer n° TODE20261006018 – Start-up tedesca offre piattaforma di apprendimento basata sull'IA per la formazione aziendale e cerca partner commerciali

Start-up tedesca nata come spin-off universitario nel campo dell'EdTech, che offre a imprese ed enti pubblici una piattaforma di apprendimento basata sull'intelligenza artificiale e contenuti formativi personalizzati. Il catalogo copre conformità normativa, intelligenza artificiale, salute e sicurezza e antincendio, sicurezza informatica e protezione dei dati, leadership, competenze IT, comunicazione, benessere, antiriciclaggio e altro; i corsi sono conformi agli audit e disponibili anche come pacchetti SCORM per chi ha già un proprio LMS. Ha formato oltre 20.000 dipendenti grazie a più di 100 esperti di contenuto, con una valutazione media dei clienti di 4,7/5. Cerca società con accesso a clienti aziendali, reti HR e formazione, enti di formazione e consulenti per sviluppo commerciale, distribuzione, segnalazione di clienti e progetti congiunti. Nota: l'Italia è tra i paesi indicati. Tipo di accordo: accordo commerciale con assistenza tecnica. Pubblicato il: 06/10/2026. Scadenza EoI: 06/10/2027.

28) Technology offer n° TOPT20260930033 – PMI turistica portoghese offre un ambiente pilota reale di ospitalità e turismo culturale per progetti Horizon e Interreg

PMI portoghese attiva nel turismo e nell'ospitalità privata ha sviluppato un modello operativo per la creazione, distribuzione e prenotazione di itinerari di viaggio privati nel Nord del Portogallo, che integra strutture ricettive, siti del patrimonio culturale, produttori di vino e gastronomia, mobilità locale e contenuti di destinazione. Intende partecipare a progetti Horizon Europe, Interreg e altri programmi europei del 2027 su turismo culturale sostenibile, sviluppo rurale, rigenerazione basata sul patrimonio e innovazione delle destinazioni, non come coordinatore ma come partner pilota e di validazione di mercato, testando i risultati con imprese turistiche e utenti finali. Cerca capofila di consorzi, università, enti pubblici e organizzazioni di gestione delle destinazioni, istituzioni culturali, gruppi alberghieri e fornitori di tecnologie. Tipo di accordo: accordo commerciale con assistenza tecnica. Pubblicato il: 30/09/2026. Scadenza EoI: 30/09/2027.

Nota sulla trasparenza (Regolamento UE 2024/1689 – AI Act): le schede di questa newsletter sono state tradotte e sintetizzate in italiano con il supporto di un sistema di intelligenza artificiale, a partire dai profili di cooperazione pubblicati sul portale Enterprise Europe Network, e sono state verificate dal personale di Unioncamere Toscana. Fa fede il testo originale del profilo sul portale. I nomi delle aziende non sono indicati: per ricevere il contatto o manifestare interesse rivolgersi al proprio referente EEN.